pad4rent

mieten statt kaufen

„Sich dem Kunden mit den neusten Geräten zu präsentieren, trägt maßgeblich zum wirtschaftlichen Erfolg bei!“

Andreas Lunkenheimer, Geschäftsführer pad4rent

Liebe Kunden,

Multimedialität gehört heute zu unserem Alltag. Informationen müssen visuell ansprechend und interaktiv an Kunden sowie weitere Adressaten weitergegeben werden. Durch die Entwicklung mobiler Endgeräte ist dies an jedem Ort zu jeder Zeit möglich. Veranstaltungen, POS-Maßnahmen, Messen oder Promotions: Die Einsatzvielfalt ist unbegrenzt.
pad4rent wurde daher 2013 als Start-Up mit der Geschäftsidee „mobile Endgeräte auf Tagesbasis zu vermieten“ im Raum Würzburg von mir gegründet. Sie können für Ihre Veranstaltungen mobile Endgeräte in einer großen Anzahl für einen begrenzten Zeitraum mieten. Mit den neuesten Multimedia-Geräten und unserem Rundum-Paket gewährleisten Sie gegenüber Ihren Kunden einen professionellen und interaktiven Auftritt. Neben den Endgeräten bieten wir auch das benötigte Zubehör und die gewünschte Software an. Von uns erhalten Sie eine persönliche sowie individuelle Beratung und Betreuung!
Wir bringen Ihre Veranstaltungen mit Multimedialität auf das nächste Level!

Andreas Lunkenheimer

1
ÜBERBLICK
2
VORTEILE
3
ÜBER UNS
4
BESTELLVORGANG
5
REFERENZEN

Ob Messe oder Großveranstaltung...

...kein Event ohne pad4rent!

Sie wollen Ihren Außenauftritt mithilfe von mobilen Endgeräten perfektionieren?

pad4rent ist spezialisiert auf die Vermietung von mobilen Endgeräten. Unser Angebot umfasst Tablets und Smartphones samt passendem Zubehör, wie z. B. Beamer, Apple TVs und hochwertige Edelstahlständer für Tablets.

Verschaffen Sie sich durch den flexiblen Einsatz modernster Endgeräte einen Wettbewerbsvorteil in puncto Design und Usability auf Ihren nächsten Messen, Events, Produktpräsentationen, Tagungen, Promotions und vielen weiteren Veranstaltungen.

Wie profitieren Sie von pad4rent?

Wir bieten Ihnen das Rundum-Paket.
Auf Ihre Anfrage erstellen
wir Ihnen ein maßgeschneidertes
Angebot, inkl. Hard- und Software
sowie benötigtem Equipment.

„Wir sind einfach.“

VORTEILE

Erstklassiger Service

Eine persönliche, proaktive Beratung und Betreuung findet sowohl vor, wie auch während und nach Ihrer Veranstaltung statt – denn SERVICE wird bei pad4rent groß geschrieben.

Kurze Reaktionszeit

Wir reagieren unmittelbar auf Ihre Anfragen und Wünsche. Dabei steht Ihre Zufriedenheit und ein erstklassiger Service an erster Stelle.

Einfache Abwicklung

Sie sollen sich voll auf Ihre Veranstaltung konzentrieren können. Daher sind unsere Prozesse für Sie so einfach wie möglich gestaltet.

Hohe Flexibilität

Wir machen es möglich!
Ihre Anforderungen haben sich geändert?
Dann finden wir eine passende Lösung dafür.
Versprochen!

Ganzheitliche Lösungen

Wir sorgen dafür, dass Sie die Geräte optimal nutzen können. Egal ob mit Apps, passendem Zubehör oder Vor-Ort Service.

Europaweiter Versand

Ihre Lieferung erreicht Sie sicher und pünktlich zum Wunschtermin. Egal ob Ihr Unternehmen in Deutschland, der Schweiz oder Österreich sitzt.

„Wir sind anders.“

VORTEILE

Günstige Betriebsausgaben

Sparen Sie sich die hohen Anschaffungskosten. Profitieren Sie von einem genauen Kostenüberblick und einer projektbezogenen Abrechnung als Betriebsausgaben.

Sicherer Datenschutz

Unsere Daten sind uns wichtig. Daher behandeln wir Ihre Daten mit der selben Sorgfalt wie unsere eigenen, weshalb alle Geräte geprüft und mindestens auf Werkseinstellungen zurückgesetzt werden.

Inklusive Versicherungsschutz

Die Mietgegenstände (Hardware und Equipment) werden von pad4rent für Sie versichert. Sie tragen im Versicherungsfall lediglich eine Selbstbeteiligung in Höhe von 150 € pro Gerät.

Aktuellste Geräte

Bei pad4rent erhalten Sie stets die aktuellsten Geräte und das modernste Zubehör. Die neueste Generation an Tablets und Smartphones ist sofort erhältlich und steht für Sie zur Miete bereit.

Kein Lageraufwand

Sparen Sie sich teuren Lagerplatz für ungenutze Geräte und eine aufwendige Wartung der Geräte. Mit den Mietgeräten beugen Sie auch dem „natürlichen“ Lagerschwund vor.

Einsatzbereite Geräte

Aus der Verpackung. Fertig. Los! Wir bereiten die Geräte so für Sie vor, dass Sie sie nur noch aus dem Paket nehmen müssen und direkt loslegen können. Auf Ihren Wunsch hin auch mit den benötigten Apps.

„Wir sind innovativ.“

pad
4rent

discover dot2 with michael
1 product family
2 software features
3 made for you
training with chris
1 getting started
2 first step into playback
3 first step into

Andreas Lunkenheimer

Manfred Lunkenheimer

Schön,
dass Sie sich die Zeit für unser Interview nehmen konnten. Stellen Sie sich und Ihr Unternehmen bitte kurz vor.

Andreas: Ich heiße Andreas Lunkenheimer, bin 45 Jahre alt und Geschäftsführer von pad4rent. Ursprünglich komme ich aus der IT und bringe dementsprechend viel technisches und fachliches Wissen für pad4rent mit. pad4rent ist ein Dienstleister für Unternehmen, Konzerne, die Industrie und auch für Eventveranstalter. Alle Menschen, die auf größeren Veranstaltungen mit Menschen zu tun haben und dazu auch noch die ein oder andere Hardware benötigen, profitieren von pad4rent. Wir sind der Spezialanbieter für das Thema Mobile Devices.

Manfred: Mein Name ist Manfred Lunkenheimer, ich bin 37 Jahre alt und bin der Bruder von Andreas sowie Gesellschafter von pad4rent. Zusammen haben wir das Unternehmen pad4rent ins Leben gerufen.

pad4rent ist ein junges und innovatives Unternehmen. Wie ist die Geschäftsidee zu pad4rent entstanden?

Andreas: pad4rent entstand aus der Nachfrage unserer Kunden aus dem IT-Geschäft und hat sich langsam und stetig zum Selbstläufer entwickelt.

Bei pad4rent kann man Tablets für einen multimedialen Auftritt mieten. Was bietet Ihr zusätzlich, um den ganzheitlichen Außenauftritt zu vervollständigen?

Manfred: Nicht nur der Auftritt oder die multimediale Hardware ist für Firmen ein wichtiges Thema, sondern vor allem der Service dahinter. pad4rent spezialisiert sich nicht nur auf die Lieferung von Hardware - der Kunde bekommt wesentlich mehr Leistung. Unser Ziel ist es, eine vollkommene

Kundenorientierung bei absoluter Flexibilität und bestem Service zu bieten. Das umfasst nicht nur die Lieferung und Auslieferung der Hardware, sondern auch die Konzeptionierung – bis hin zur Umsetzung - von Auftritten, die Unterstützung mit entsprechender Software sowie einem Vor-Ort-Support bei der Veranstaltung – also alles für einen Rundum-Service.

Mieten statt kaufen ist Ihr ultimativer Kundennutzen. Aber warum sollte man die Endgeräte ausgerechnet bei Ihnen mieten, anstatt sie direkt zu kaufen?

Andreas: Warum mieten? Das ist ganz einfach. Einerseits ist es das Thema der Kapitalbindung, das für Unternehmen im Raum steht. Das nächste ist, wenn Sie heute ein Gerät kaufen - wann wird das Gerät alt sein? Bei Produktzyklen, wie wir sie aktuell am Markt haben, erscheinen mindestens alle zwölf Monate neue Geräte. Wenn Sie sich als Unternehmen repräsentativ aufstellen, möchten Sie dann wirklich mit alter Hardware vor Ihren Kunden stehen? Aus kaufmännischer Sicht sind es also die Kosten und die Aktualität der Geräte. Bei uns haben Sie einfach die beste Preisgarantie und immer die aktuellste Hardware. Wenn ich mich repräsentativ aufstellen möchte, dann will ich immer das Neueste und Beste haben. Und wir sind genau der Partner, der jedem Unternehmen das Beste bietet.

Nestlé ist einer Ihrer festen Bestandskunden. Für welche konkreten Zwecke verwenden Nestlé sowie Ihre weiteren Kunden die Leihgeräte?

Manfred: In der Regel geht der Einsatz unserer Leihgeräte von internen Firmenevents, auf denen diverse Daten präsentiert werden, über Messeveranstaltungen bis hin zu Schulungsmaßnahmen. Nestlé als unser fester Bestandskunde verwendet die Geräte beispielsweise für Umfragen und für die Erfassung von Daten, z. B. im Ernährungsstudio sowie bei anderen Events.

Andreas: pad4rent hat eine unheimlich enge Bindung zu seinen Kunden. Neben einem Rundum-Service bieten wir unseren Kunden Ideen, wie sie einen Mehrwert für ihr Unternehmen generieren können. Der Kunde, der zu pad4rent geht, braucht sich um nichts mehr kümmern: Er trägt lediglich seine Informationen an uns heran und der Rest wird von uns erarbeitet. Denn: Wir sind einfach. Wir sind anders. Wir sind innovativ. Wir sind schnell. Wir sind flexibel. Und wir sind serviceorientiert.

Und wenn ich ein Endgerät mieten möchte, das nicht in Ihrem Angebot ist?

Manfred: Die Antwort ist kurz und knapp: **Dann schaffen wir es an!**

pad4rent läuft zur Zeit erfolgreich. Was darf man in Zukunft von pad4rent erwarten?

Andreas: Unser klares Ziel ist es, Marktführerschaft in diesem Bereich in Deutschland zu übernehmen. Wir wollen ein stetiges Wachstum erreichen und immer eins oben drauflegen. Dazu versuchen wir, immer innovativer zu werden und immer näher am Kunden zu sein, als der Andere.

Und zum Schluss noch kurz auf den Punkt gebracht: Fassen Sie pad4rent in vier Worten zusammen.

Manfred: Jung, innovativ, serviceorientiert und anders.

„Wir sind einfach. Wir sind anders. Wir sind flexibel.
Wir sind schnell. Wir sind serviceorientiert.
Wir sind pad4rent.“

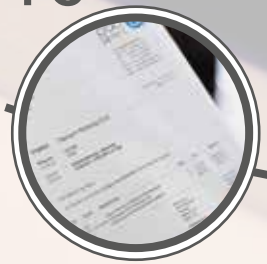
BESTELLVORGANG

Interesse geweckt?

1 Kundenanfrage

2 Individuelle Angebotserstellung

3 Bestellung



10 Rechnung

9 Wartung

Dann bestellen Sie ganz einfach bei pad4rent!

4 Verpackung

5 Lieferphase

6 Warenannahme

7 Individueller Einsatz

8 Verpackung und Rückversand

„Jung, innovativ, serviceorientiert, anders!“

„JAAA!“

„Wir würden pad4rent jederzeit weiterempfehlen. “

Lightpower

„pad4rent geht auf jeden Kundenwunsch ein und berücksichtigt alle individuellen Bedürfnisse. “

„pad4rent bietet mir eine rundum perfekte Betreuung. “

„Kompetent, zuverlässig,

„Wir setzten die Geräte auf Messen ein, um unser Beratungsangebot in digitaler Form auszuweiten. “

Sparkasse Mainfranken Würzburg

„Der Einsatz von mobilen Endgeräten ist unumgänglich, vor allem für den Einsatz im Außendienst. “

Nestlé

freundlich, leistungsstark. “

p4 Group GmbH

Magdalene-Schoch-Straße 5
97074 Würzburg

Tel: +49 931 730489-40
Fax: +49 931 730489-49
vertrieb@pad4rent.de

www.pad4rent.de